

Chargé d'affaires Zone Nord Est – Méthanisation (H/F)

 **Lieu** : région Grand Est/Bourgogne Franche Comté

 **Type de contrat** : CDI

A propos de Méthalac :

Méthalac (8 M€ de CA – 20 collaborateurs) est une entreprise française spécialisée dans la conception, la construction, la maintenance et le suivi biologique d'unités de méthanisation agricole et industrielle.

Face à la croissance de nos activités, nous recrutons :

Chargé d'Affaires Méthanisation (H/F)

Votre quotidien

Sous la responsabilité du Responsable Commercial, en tant que Chargé d'affaires, vous jouerez un rôle clé dans le développement commercial de Méthalac.

Vous serez responsable du développement commercial de Méthalac dans la Région Grand Est/Bourgogne Franche Comté de la France, **de la rédaction, présentation et suivi des offres** techniques et commerciales, en collaboration avec les équipes internes, pour garantir des propositions fiables et compétitives.

Ainsi, vos principales missions seront :

En tant Chargé d'affaire Méthanisation, vous serez responsable de :

- **Prospecter et développer** le portefeuille clients (agriculteurs, collectivités...).
- **Accompagner les porteurs de projets** dans la définition et l'élaboration de solutions adaptées à leurs besoins.
- **Promouvoir les solutions Méthalac** et représenter l'entreprise lors d'événements professionnels.
- **Suivre les projets** de la phase commerciale jusqu'à la contractualisation.
- **Élaborer les offres commerciales**, négocier les conditions contractuelles et assurer la satisfaction client. Transférer les contrats au service projets.
- **Collaborer avec les équipes techniques** pour garantir la cohérence des projets.
- **Assurer une veille réglementaire et technologique** et contribuer à la stratégie commerciale.

Siège social : Savoie Technolac - Bâtiment Andromède -108 avenue du lac Léman
BP 40337 La Motte Servolex - 73377 LE BOURGET DU LAC CEDEX
Siret 788 522 357 00037

www.methalac.com - info.methalac@methalac.com **+33 4 58 82 82 82**

SAS capital 100 000 € **RCS CHAMBERY** 788 522 357 00037 **Ape** 4661Z **TVA** FR50 788 522 357
Banque : CIC AURA BOURGOGNE GE – LYON – IBAN FR76 1009 6181 0000 0207 8520 141 – BIC CMCIFRPP

Profil recherché :

De formation Bac +3 à +5 de type Technico-commercial, Ingénieur d'affaires / Commercial, Ingénieur en Agronomie, école de commerce, ou équivalent.

Votre connaissance du secteur lié à la Méthanisation et/ou monde agricole vous permettra d'être à l'aise sur l'appréhension de projets techniques ainsi que dans votre relation commerciale.

Personne de terrain vous disposez d'un excellent relationnel, votre capacité à convaincre, votre sens de l'organisation, votre esprit d'équipe, votre autonomie ainsi que vos sens du service seront vos principaux atouts pour réussir ce défi et mener à bien votre mission !

Pourquoi nous rejoindre ?

Prêt(e) à relever de nouveaux défis ? Rejoignez une entreprise à taille humaine et bénéficiez de la force du groupe VINCI ENERGIES, dans une équipe passionnée et reconnue pour son savoir-faire.

Un management de proximité, des équipes autonomes dans un environnement collaboratif, des possibilités d'évolutions internes.

Notre entreprise est fortement engagée dans le partage et la montée en compétences de chacun, nous vous accompagnerons dans vos souhaits d'évolutions de carrière (formation, mobilité groupe, ...)

Package salarial attractif :

- ✓ Rémunération fixe : 37-42k€ selon expérience
- ✓ Véhicule de fonction
- ✓ Télétravail
- ✓ Prise en charge des déplacements
- ✓ Prime d'intéressement
- ✓ Mutuelle attractive
- ✓ Plan d'épargne avec participation employeur jusqu'à 3900 €/an
- ✓ CSE actif + avantages groupe VINCI (soutien scolaire, boutique employés, réductions...)
- ✓ Forfait jour + RTT + CP

Contact : Candidature à adresser à stephanie.pimenta@methalac.com