


Commercial Back Office – Méthanisation (H/F)

 **Lieu :** Poste basé au siège social à Savoie Technolac – La Motte Servolex

 **Type de contrat :** CDI

A propos de Méthalac :

Méthalac (8 M€ de CA – 20 collaborateurs) est une entreprise française spécialisée dans la conception, la construction, la maintenance et le suivi biologique d'unités de méthanisation agricole et industrielle.

Face à la croissance de nos activités, nous recrutons :

Un Commercial Back Office (F/H).

Votre quotidien

Sous la responsabilité du Responsable Commercial, en tant que **Commercial Back Office**, vous jouerez un rôle clé dans le développement commercial de Méthalac.

Vous serez responsable de la **construction, rédaction et suivi des offres** techniques et commerciales, en collaboration avec les équipes internes, pour garantir des propositions fiables et compétitives.

Ainsi, vos principales missions seront :

1. **Analyse et conception des offres :**
 - Élaborer des propositions commerciales et techniques adaptées aux besoins clients (cahiers des charges, CCTP, CCAP).
 - Utiliser les outils internes pour le prédimensionnement et le pré-chiffrage.
 - Garantir la conformité technique et réglementaire.
2. **Suivi et reporting :**
 - Assurer le suivi des offres, relances, améliorations et validations internes.
 - Mettre à jour l'ensemble des outils de suivis dont CRM et produire des rapports hebdomadaires.
 - Analyser les taux de transformation et proposer des actions correctives.
3. **Amélioration continue :**
 - Participer à l'optimisation des processus internes.
 - Contribuer à la veille filière, concurrentielle et technologique.
 -
4. **Prospection et communication :**
 - Réaliser des campagnes de démarchage téléphonique et mailing.
 - Participer à l'animation des réseaux sociaux et rédiger des articles promotionnels.
 - Préparer des supports pour salons et événements.

Siège social : Savoie Technolac - Bâtiment Andromède -108 avenue du lac Léman
BP 40337 La Motte Servolex - 73377 LE BOURGET DU LAC CEDEX
Siret 788 522 357 00037

www.methalac.com - info.methalac@methalac.com **+33 4 58 82 82 82**

SAS capital 100 000 € **RCS CHAMBERY** 788 522 357 00037 **Ape** 4661Z **TVA** FR50 788 522 357
Banque : CIC AURA BOURGOGNE GE – LYON – IBAN FR76 1009 6181 0000 0207 8520 141 – BIC CMCIFRPP

Profil recherché :

De formation Bac +3 à +5 de type Technico-commercial, Ingénieur d'affaires / Commercial, école de commerce, ou équivalent. Votre culture industrielle, et notamment dans le secteur lié à la Méthanisation et/ou monde agricole vous permettra d'être à l'aise sur l'appréhension de projets techniques ainsi que dans votre relation commerciale.

Personne de terrain vous disposez d'un excellent relationnel, votre capacité à convaincre, votre sens de l'organisation, votre esprit d'équipe, votre autonomie ainsi que vos sens du service seront vos principaux atouts pour réussir ce défi et mener à bien votre mission !

Pourquoi nous rejoindre ?

Prêt(e) à relever de nouveaux défis ? Rejoignez une entreprise à taille humaine et bénéficiez de la force du groupe VINCI, dans une équipe passionnée et reconnue pour son savoir-faire.

Un management de proximité, des équipes autonomes dans un environnement collaboratif, des possibilités d'évolutions internes.

Notre entreprise est fortement engagée dans le partage et la montée en compétences de chacun, nous vous accompagnerons dans vos souhaits d'évolutions de carrière (formation, mobilité groupe, ...)

Package salarial attractif :

- ✓ Rémunération fixe : de 32-37K€ suivant profil
- ✓ Télétravail ponctuel
- ✓ Prise en charge des éventuels déplacements
- ✓ Prime d'intéressement
- ✓ Mutuelle attractive
- ✓ Plan d'épargne avec participation employeur jusqu'à 4100 €/an
- ✓ CSE actif + avantages groupe VINCI (soutien scolaire, boutique employés, réductions...)
- ✓ 35h/semaine + CP

Contact : Candidature à adresser à stephanie.pimenta@methalac.com